



**メーカー様問屋様向け
弊社がご提案できる、
ノーリスクで0から100の売上を立てるご提案書**



目次

0.はじめに

1.注意事項

2.弊社の強み

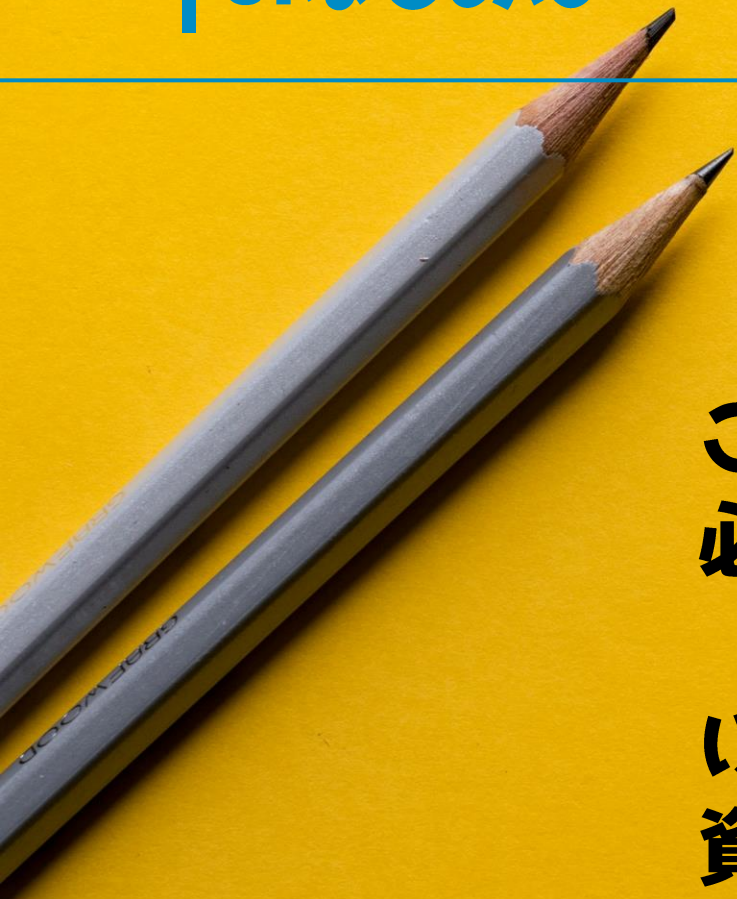
3.EC販売を行っていないメーカー様、問屋様へ

4.ご提案1~5

5.ご提案の過去の実績

6.弊社の信念

7.最後に



**この PDFのご案内を見る前に
必ず**

**「ECサイトでの販売のメリットデメリット」
についての
資料をご覧になってから
こちらの資料をご覧ください。**

[ECサイト販売のメリットデメリット](#)

1. 注意事項

弊社は多種多様な販売方法があり
販売方法はEC販売だけではありません。
問屋様、メーカー様の商品で
この販売方法はOK、NGと細く決まっていることは
存じていますのでご安心ください。
ECだけでなく他販路もございませぬのでご安心ください





1

独自に開発した
EC販売専用ツール



2

約9年間
の
広告運用実績&経験

これにより

他社には絶対ないこの2つでメーカー企業様の
新たな売上を生み出します。

※商品販売&売上困っている商品などご相談ください。



**ECサイトでの販売は
デメリットを理解して正しく
販売すれば、
現状の何倍もの売上が望める
以下PDF参照**



4.弊社がメーカー様、問屋様へできるご提案①



ご提案

メーカー様&問屋様が現在ECサイトで販売していない商品を弊社独占契約で販売



結果

商品売上現在の**2.2倍~3.5倍**
独占のため値崩れの心配なし





4.弊社がメーカー様、問屋様へできるご提案②

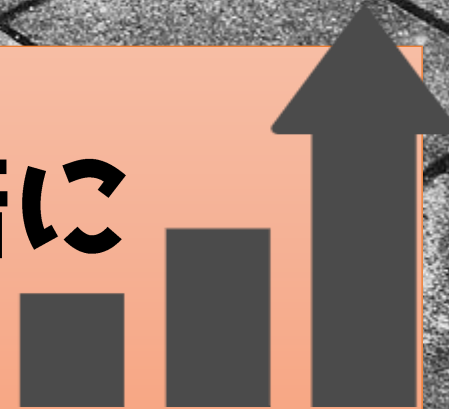
ご提案

現在メーカー様、問屋様の自社ECと楽天、ヤフーその他のショップでしか販売していない商品のAmazonでの販売を弊社に委託



結果

商品の売上2倍～2.7倍に
(現在取引企業様データより)





ご提案

**メーカー様が Amazon様へ卸している場合
卸先を弊社へ変更**

※卸先を変更しても売上個数は変わらないことは弊社独自蓄積データでチェック済み。
弊社はAmazonより高く仕入可能。



結果

切り替えのみで売上1.5倍～UP
(現在取引企業様データより)





メーカー様&問屋様が現在Amazon出店している場合

①Amazon倉庫を利用した FBAでの販売



②自社で配送する 自己配送



このどちらか一方でしか販売していない企業様が99.9%

※FBAで販売してたら自己配送をやっていなく、自己配送で販売していたらFBAでは販売してない



ご提案

**弊社がFBAか自己配送での出品
どちらかを対応**

※補足知識として一つのアカウントでFBAと自己配送の方法で同時に販売することはAmazonの規約上できない



結果

売上1.5倍～2.2倍UP
(現在取引企業様データより)





4.弊社がメーカー様、問屋様へできるご提案⑤

ご提案

取扱商品でAmazonに商品カタログがなく、
売れ行きも読めない商品がある場合、

弊社がカタログ作成&SEO対策をして
検索順位を上げて販売



結果

新たな売り上げの柱
売上1.5倍～2.2倍UP





5.弊社ご提案①~⑤でのご提案の過去の実績

弊社これまでに①から⑤のご提案を
多くの企業様にご提案させていただき
取引させていただいた企業様の売上は現在
100%上がっております

EC販売10年間の経験スキルのあるEC販売のプロとして、、、、

**メーカー様、問屋様の
扱っている商品の市場価格を下げずに
商品の売上をUPします**



**今回のご提案①から⑤については
メーカー様、企業様共に
ノーリスクかつすぐに実行でき
即日売上が上がるご提案になります。**

**企業様へ
zoomでのご説明も対応しております**



7.最後に、

**またこのPDFは
問屋様がメーカー様へご説明する際の
資料として利用していただいて構いません。**